

ものづくり現場の生産性向上や環境負荷低減に役立つ産業用機械を開発・製造する企業

異なる分野/顧客向けの3事業を展開

- 荷役機器 工具・重量物を吊り運び、組立てや運搬時の作業負担を軽減
- 給電機器 クレーンや重機など、移動体や回転体へ電気や信号を伝達
- 環境機械 産業廃棄物や再利用資源などを破碎・減容、リサイクル

創業154年、時代とともに製造現場で次々に生まれる顧客要望に応える形で様々な機械/機器を生み出し続けてきました。「スプリングバランサー」は国内外でトップクラスのシェアを誇り、海外57の国と地域に輸出実績があります。



←設計開発技術者とともに向いた台湾での技術サポート
荷役機器 バランサーの上位機種「電空バランサー」



←インドの子会社が出展した展示会ブースにて、
子会社社員と記念撮影
（中央の社員）

【仕事内容】

海外営業担当として代理店フォローを中心とした、販促や技術支援、新規顧客の開拓をお任せします。

- 新潟本社にて、海外代理店やユーザーとのメールのやり取り、WEBミーティングでのPR・受注折衝
- 受注物件の手配、納期管理、輸出業務
- 海外顧客来日時のアテンド
- 海外出張による現地での代理店及びユーザーへのPR・受注折衝

海外営業職の出張頻度は担当地域により差がありますが、2～3週間×年4～6回程度です



人数	2名	募集対象	全学部全学科 ＊既卒3年以内応募可
免許など	普通自動車免許（AT可） パソコン操作（ワード、エクセル） 日常英会話		
初任勤務地	新潟県燕市秋葉町3-14-7 ＊転勤あり（東京、大阪、名古屋、福岡）		
給与（月給）	大卒 224,000円 ＊固定残業代なし		
手当	時間外、休日出勤、通勤、住居、養育、外交（単独外回り営業開始後支給）		
昇給・賞与	昇給年1回（4月）＊25年4月実績14,347円 賞与年2回（7・12月）＊24年度実績3.8ヶ月		
勤務時間	8：30～17：30（うち休憩70分）		
休日休暇	完全週休2日制（土・日・祝日、年数回土曜出勤あり） 年間休日123日（2025年）		
福利厚生	退職金、慶弔金、財形貯蓄、各種表彰、社員持株会、社員旅行（不定期）		
応募書類	応募時：履歴書 二次選考まで：成績証明書、卒業見込証明書または卒業証明書		
試験内容	書類選考、適性検査、面接（標準面接回数は2回ですが、増える場合があります）		